

# AirSculpt Technologies, Inc. (AIRS)

Оценка капитала | DCF

США | Услуги по уходу

Потенциал роста: **31%**Целевая цена: **\$22,3**Диапазон размещения: **\$15–17**

Оценка перед IPO

## IPO AIRS: эстетические процедуры нового поколения



Выручка, 6M21 (млн USD)	<b>61</b>
EBIT, 6M21 (млн USD)	<b>18</b>
Прибыль, 6M21 (млн USD)	<b>13</b>
Чистый долг, 6M21 (млн USD)	<b>65</b>

P/E, 2021 (x)	—
P/S, 2021 (x)	—
EV/S, 2021 (x)	—
ROA (%)	—
ROIC (%)	—
ROE (%)	—
Маржа EBIT (%)	<b>30</b>

Капитализация IPO (млн USD)	<b>886</b>
Акций после IPO (млн шт.)	<b>55,35</b>
Акций к размещению (млн шт.)	<b>10</b>
Объем IPO (млн USD)	<b>160</b>
Минимальная цена IPO (USD)	<b>15</b>
Максимальная цена IPO (USD)	<b>17</b>
Целевая цена (USD)	<b>22,3</b>
Дата IPO	<b>28 октября</b>

Динамика акций | биржа/тиккер **NASDAQ/AIRS**

Доходность (%)	3-мес	6-мес	12-мес
Абсолютная	—	—	—
vs S&P 500	—	—	—

**28 октября пройдет IPO компании AirSculpt Technologies, Inc. Компания основана в 2012 году. Осуществляет процедуры контурной пластики тела через 16 косметических центров в США. Андеррайтеры размещения — Morgan Stanley, Piper Sandler, SVB Leerink.**

**О компании.** В среднем в центрах компании есть два процедурных кабинета, способных выполнить до 36 операций в неделю. В 2020 году в среднем компания получила \$10,6 тысяч за процедуру.

Действуя как Elite Body Sculpture, компания обеспечивает индивидуальное моделирование контуров тела с использованием своего патентованного метода AirSculpt; она выполнила более 5800 процедур контурирования тела в 2020 году и более 5400 процедур за шесть месяцев 2021 года. AirSculpt — это минимально инвазивная процедура, проводимая за один сеанс, пациент во время процедуры не спит. Каждая процедура выполняется квалифицированным хирургом для получения индивидуальных и точных результатов. Пациенты обычно отмечают низкий уровень дискомфорта и болезненных ощущений на следующий день после процедуры.

**Услуги компании.** Компании предлагает широкий выбор процедур по удалению жира во всех областях и инновационные процедуры по пересадке жира, при которых используются жировые клетки пациента для увеличения объема отдельных частей тела без имплантации силикона или других материалов. Самые популярные процедуры компании: Power BBL™ (Brazilian Butt Lift) — удаление жира с живота или бедер и перенос его на ягодицы. Up a Cup™ Breast Augmentation — удаление жира с живота или бедер с переносом его на грудь для увеличения без использования имплантов из силикона или других материалов. Hip Flip — удаление жира с одной части тела с переносом на бедра для создания фигуры «песочные часы».

**Потенциальный рынок.** В Grand View Research за 2020 год мировой рынок неинвазивного сжигания жира оценивается в \$993 млн в 2019 году с прогнозируемым ростом до \$3,3 млрд к 2027 году. По данным Global Market Insights, североамериканский рынок нехирургических процедур уменьшения жировых отложений оценивается в \$434 млн в 2020 году с прогнозируемыми среднегодовыми темпами роста в 16,6% до 2026 года.

**Апсайд в 31% от верхней границы размещения. С учетом консервативных вводных модель FCFF проецирует оценку собственного капитала в \$1,232 млрд при целевой цене \$22,3 на одну простую акцию с потенциалом роста 31%.**



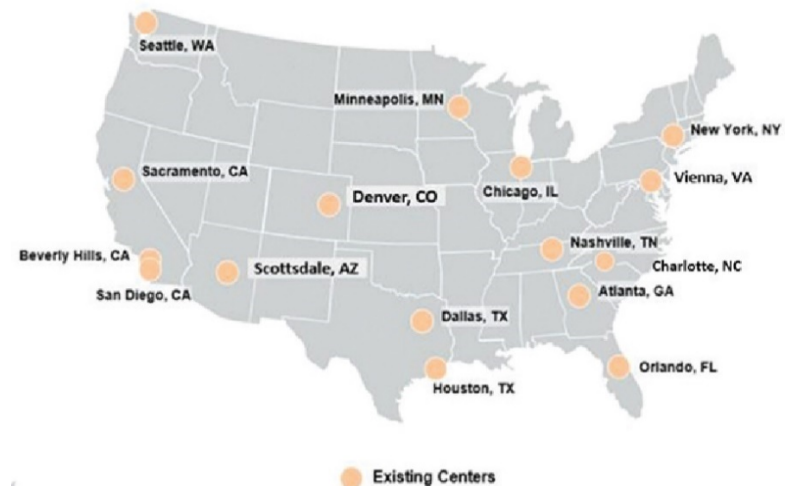
## AirSculpt Technologies: ключевые факты

**AirSculpt Technologies (AIRS).** Компания основана в 2012 году.

Осуществляет процедуры контурной пластики тела через 16 центров в США.

В среднем косметические центры компании имеют два процедурных кабинета, в которых выполняется до 36 операций в неделю. В 2020 году в среднем компания получила \$10,6 тысяч за одну процедуру.

**Иллюстрация 1. Размещение центров компании**

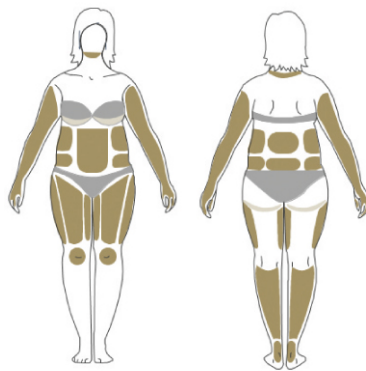









*Источник: на основе данных компании*

Действуя как Elite Body Sculpture, компания обеспечивает индивидуальное моделирование контуров тела с использованием своего патентованного метода AirSculpt; она выполнила более 5800 процедур контурирования тела в 2020 году и более 5400 процедур за шесть месяцев 2021 года. AirSculpt — это минимально инвазивная процедура, проводимая за один сеанс, пациент во время процедуры не спит. Каждая процедура выполняется квалифицированным хирургом для получения индивидуальных и точных результатов. Пациенты обычно отмечают низкий уровень дискомфорта и болезненных ощущений на следующий день после процедуры.

**Услуги компании.** Компания предлагает широкий выбор процедур по удалению жира во всех областях и инновационные процедуры по пересадке жира, при которых используются жировые клетки пациента для увеличения конкретных частей тела без имплантации силикона или других материалов. Самые популярные процедуры компании:

- **Power BBL™ (Brazilian Butt Lift)** — удаление жира с живота или бедер и перенос его на ягодицы.
- **Up a Cup™ Breast Augmentation** — удаление жира с живота или бедер с переносом его на грудь для увеличения без использования имплантов из силикона или других материалов.
- **Hip Flip** — удаление жира с одной части тела с переносом на бедра для создания фигуры «песочные часы».

**Иллюстрация 2. Примеры услуг компании**


Fat Removal	
	
	
	
	

Fat Transfers	
<b>Power BBL™</b>	• Transfers fat from areas such as tummy or thighs to the buttocks, giving a flatter stomach and slimmer waist while shaping the buttocks
<b>Up a Cup™</b>	• Transfers fat typically from the tummy or thighs to the breasts for natural enhancement
<b>Hands</b>	• Transfers fat into the hands to provide a full, refreshed look and volume
<b>Hip Flip™</b>	• Transfers removed fat to the hips to fill in the "hip dip" to create the coveted hourglass figure

*Источник: на основе данных компании*

**Потенциальный рынок.** В Grand View Research за 2020 год мировой рынок неинвазивного сжигания жира оценивается в \$993 млн в 2019 году с прогнозируемым ростом до \$3,3 млрд к 2027 году.

По данным Global Market Insights, североамериканский рынок нехирургических процедур уменьшения жировых отложений оценивается в \$434 млн в 2020 году с прогнозируемыми среднегодовыми темпами роста в 16,6% до 2026 года.

## Оценка AirSculpt Technologies: консервативный прогноз проецирует оценку компании в \$1,232 млрд

**1. Прогноз выручки.** Для построения модели мы использовали данные компании по количеству выполненных процедур и среднюю стоимость процедуры.

**Количество выполненных процедур.** В 2020 году темпы роста выполненных процедур составили 52%, в 1ПГ2021 года темпы роста ускорились до 149,9%. По предварительным данным, в третьем квартале темпы роста выполненных процедур составили 60,4% г/г. Мы ожидаем, что в 2021 году темпы роста выполненных процедур составят 75% (с учетом предварительных данных темпы роста за 9М2021 года могут составить 110% г/г) с дальнейшим снижением до 45% в 2022 году и 3% к 2030-му прогнозируемому году. Количество выполненных процедур вырастет с 5885 в 2020 году до 26 813 к 2030-му прогнозируемому году.

**Выручка от одной процедуры.** В 2020 году выручка от одной процедуры снизилась с \$10,669 тысяч в 2019 году до \$10,665 тысяч. За 1ПГ2021 года выручка с одной процедуры составляла \$11,270 тысячи, и с учетом предварительных данных выручка с одной процедуры примерно составит \$11,728 тысяч. Мы ожидаем, что в 2021 году темпы роста составят 11% с дальнейшим снижением до 1% к 2030-му прогнозируемому году. Выручка от одной процедуры вырастет с \$10,665 тысяч в 2020 году до \$15,29 тысяч к 2030-му прогнозируемому году.

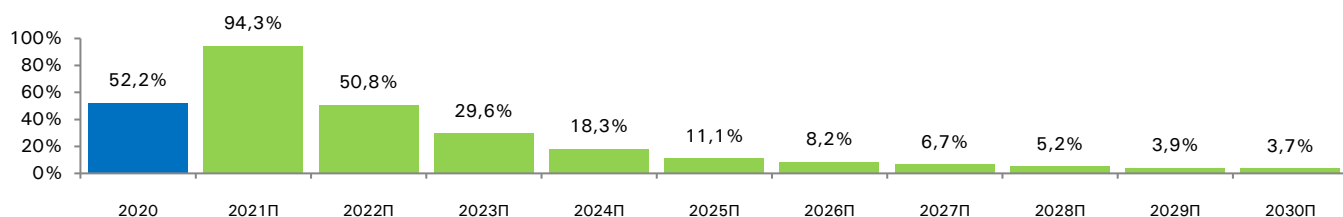
**С учетом всех вводных данных мы прогнозируем ускорение темпов роста с 52,2% в 2020 году до 94,3% в 2021-м прогнозируемом году с дальнейшим замедлением до 3,7% к 2030-му прогнозируемому году. Общая выручка компании вырастет с \$63 млн в 2020 году до \$410 млн к 2030-му прогнозируемому году. Также, по предварительным данным, в третьем квартале 2021 года темпы роста составят примерно 94,26%.**

Иллюстрация 3. Модель выручки AirSculpt Technologies

Модель выручки из целевого рынка	2019	2020	2021П	2022П	2023П	2024П	2025П	2026П	2027П	2028П	2029П	2030П
Количество выполненных процедур	3865	5885	10299	14418	17734	20217	21835	23145	24302	25274	26032	26813
Темпы роста, %		52%	75%	40%	23%	14%	8%	6%	5%	4%	3%	3%
Выручка от 1 процедуры, тыс USD	10,669	10,665	11,84	12,75	13,44	13,94	14,34	14,64	14,88	15,05	15,19	15,29
Темпы роста, %		0%	11%	8%	5%	4%	3%	2%	2%	1%	1%	1%
Всего выручки, млн USD	41	63	122	184	238	282	313	339	362	380	395	410
Темпы роста, %		52,2%	94,3%	50,8%	29,6%	18,3%	11,1%	8,2%	6,7%	5,2%	3,9%	3,7%

Источник: на основе данных компании и прогноза ООО ИК «Фридом Финанс»

График 1. Прогноз темпов роста AirSculpt Technologies

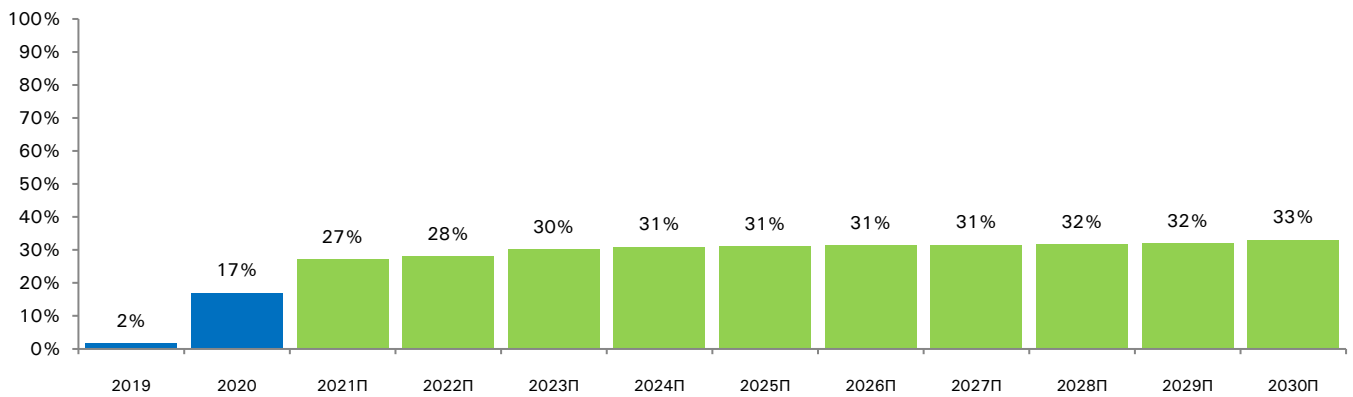


Источник: на основе данных компании и прогноза ООО ИК «Фридом Финанс»

## 2. Рост показателей маржи до среднеотраслевых значений в 33%.

В 2020 году показатели EBIT-маржи были равны 16% и в 1ПГ2021 года были равны 30%. Мы сделали консервативный прогноз маржи и приравнивали к среднеотраслевым значениям в 33%. Чистые реинвестиции от выручки в течение 10 прогнозных лет вырастут с 1,5% до среднеотраслевых 5%. Исходя из нашего прогноза, в течение 10 лет чистые реинвестиции составят \$113 млн.

График 2. Прогноз EBIT-маржи



Источник: на основе данных компании и прогноза ООО ИК «Фридом Финанс»

**3. Предположения для зрелого периода.** В зрелом возрасте мы заложили 3% роста. ROIC в зрелом периоде мы консервативно приравнивали к затратам на капитал в 6,4%. В итоге средние реинвестиции в зрелом возрасте для дальнейшего роста будут составлять 47% от NOPLAT.

**4. Финальный расчет стоимости и потенциала.** EV, или сумма стоимости прогнозного (\$397 млн) и зрелого (\$799 млн) периодов, составит \$1,286 млрд. Учитывая приведенную стоимость капитализированной аренды и долга в \$96 млн, наличность на счетах в \$17 млн и поступления от IPO в \$25 млн, собственный капитал AirSculpt Technologies можно оценить в \$1,232 млрд.

Учитывая 55,35 млн акций после IPO, целевая цена на одну акцию равна \$22,3. Потенциал к верхней границе IPO в \$17 составляет 31%.

Компания продает 1,5625 млн акций, акционеры компании – 8,4375 млн акций.

## Иллюстрация 4. Модель оценки AirSculpt Technologies методом FCFF

Модель прогнозного периода, млн USD	2019	2020	2021П	2022П	2023П	2024П	2025П	2026П	2027П	2028П	2029П	2030П	зрелый
темпы роста выручки, %		52%	94%	51%	30%	18%	11%	8%	7%	5%	4%	4%	3,0%
(+) Выручка	41	63	122	184	238	282	313	339	362	380	395	410	407
(х) Операционная маржа	2%	17%	27%	28%	30%	31%	31%	31%	31%	32%	32%	33%	33%
(=) ЕБИТ	1	11	33	51	71	87	97	106	114	120	126	135	134
Налоговая ставка	20%	20%	20%	20%	20%	20%	20%	20%	20%	20%	20%	20%	20%
(-) Налог на ЕБИТ	0	2	7	10	14	17	19	21	23	24	25	27	27
(=) NOPLAT	1	8	26	41	57	70	78	85	91	96	101	108	108
(-) чистые реинвестиции	-1	1	2	4	6	8	10	12	14	16	18	20	51
(=) FCFF	2	8	24	37	51	61	68	73	77	80	82	88	57
FCFF маржа, %	5%	12%	20%	20%	21%	22%	21%	21%	21%	21%	21%	21%	21%
(х) фактор дисконтирования			0,92x	0,84x	0,78x	0,72x	0,67x	0,62x	0,58x	0,54x	0,50x	0,47x	
PV FCF			22	31	40	44	45	45	44	43	41	41	
Терминальная стоимость													1 692
PV Терминальной стоимости													799
<b>Имплицитные переменные модели</b>		<b>2020</b>	<b>2021П</b>	<b>2022П</b>	<b>2023П</b>	<b>2024П</b>	<b>2025П</b>	<b>2026П</b>	<b>2027П</b>	<b>2028П</b>	<b>2029П</b>	<b>2030П</b>	
Выручка/капитал, x		0,80x	1,52x	2,17x	2,63x	2,85x	2,87x	2,79x	2,67x	2,50x	2,32x	2,15x	
Инвестированный капитал		78	80	85	91	99	109	121	136	152	170	191	
Чистое реинвестирование, %		11%	9%	10%	11%	12%	13%	14%	16%	17%	18%	19%	47%
Реинвестирование к выручке, %		1,5%	1,9%	2,2%	2,6%	2,9%	3,3%	3,6%	4,0%	4,3%	4,7%	5,0%	
ROIC, %		11%	33%	49%	63%	70%	71%	70%	67%	63%	59%	57%	6,4%
Маржа NOPLAT, %		14%	22%	22%	24%	25%	25%	25%	25%	25%	25%	26%	
<b>Расчет WACC</b>		<b>2021П</b>	<b>2022П</b>	<b>2023П</b>	<b>2024П</b>	<b>2025П</b>	<b>2026П</b>	<b>2027П</b>	<b>2028П</b>	<b>2029П</b>	<b>2030П</b>		
Безрисковая ставка		1,6%	1,6%	1,6%	1,6%	1,6%	1,6%	1,6%	1,6%	1,6%	1,6%	1,6%	
Бета послерыноговая		1,59	1,53	1,48	1,42	1,36	1,30	1,24	1,18	1,12	1,00		
Премия за риск инвестирования		4,8%	4,8%	4,8%	4,8%	4,8%	4,8%	4,8%	4,8%	4,8%	4,8%	4,8%	
Стоимость собственного капитала		9,3%	9,1%	8,8%	8,5%	8,2%	7,9%	7,6%	7,3%	7,0%	6,5%		
Ставка долга, до налогов		6,1%	6,1%	6,1%	6,1%	6,1%	6,1%	6,1%	6,1%	6,1%	6,1%	6,1%	
Ставка долга, после налогов		4,9%	4,9%	4,9%	4,9%	4,9%	4,9%	4,9%	4,9%	4,9%	4,9%	4,9%	
СК/Стоимость компании		93%	93%	93%	93%	93%	93%	93%	93%	93%	93%	93%	
Долг/Стоимость компании		7%	7%	7%	7%	7%	7%	7%	7%	7%	7%	7%	
Средневзвешенная стоимость капитала		9,0%	8,8%	8,5%	8,2%	8,0%	7,7%	7,4%	7,2%	6,9%	6,4%		
Кумулятивная стоимость капитала		0,9x	0,8x	0,8x	0,7x	0,7x	0,6x	0,6x	0,5x	0,5x	0,5x		
<b>Оценка капитала, млн USD</b>													
(=) Стоимость в прогнозном периоде													397
(+) Стоимость в терминальном периоде													799
(х) Коэффициент на дату оценки													1,08x
(=) EV													1 286
(-) Долг (вкл. операционную аренду)													96
(+) Наличность													17
(+) Поступления от IPO													25
(-) Стоимость выпущенных опционов													0
(=) Оценка собственного капитала													1 232
Рыночная капитализация													941
Целевая цена на акцию, USD													22,3
Максимум диапазона на IPO, USD													17
Потенциал роста, %													31%

Источник: на основе данных компании и прогноза ООО ИК «Фридом Финанс»

## Риски: открытие новых центров и персонал

---

**Открытие новых центров.** Если компания не сможет открыть новые центры, то это способно негативно сказаться на будущем росте компании.

**Персонал.** Если компания не сможет нанимать или удерживать высококвалифицированный персонал, это способно повлиять на текущее финансовое состояние компании и будущий рост.

Данный обзор не является предложением неограниченному кругу лиц инвестировать в акции иностранных компаний, предназначен для клиентов ООО ИК «Фридом Финанс», являющихся квалифицированными инвесторами. ООО ИК «Фридом Финанс» не оказывает услуги приобретения иностранных ценных бумаг, упомянутых в данном обзоре, за счет клиентов, не являющихся квалифицированными инвесторами.

Данный обзор носит исключительно информационный характер, не является индивидуальной инвестиционной рекомендацией, упомянутые финансовые инструменты или операции, могут не соответствовать Вашему инвестиционному профилю и инвестиционным целям (ожиданиям), в приведенной информации не принимаются во внимание Ваши личные инвестиционные цели, финансовые условия или нужды. Определение соответствия финансового инструмента либо операции инвестиционным целям, инвестиционному горизонту и уровню допустимого риска является Вашей задачей. ООО ИК «Фридом Финанс» не несет ответственности за возможные убытки инвестора в случае совершения операций, либо инвестирования в финансовые инструменты, и не рекомендует использовать данную информацию в качестве единственного источника информации при принятии решения. Владение ценными бумагами и прочими финансовыми инструментами всегда сопряжено с рисками: стоимость ценных бумаг и прочих финансовых инструментов может как расти, так и падать. Результаты инвестирования в прошлом не являются гарантией получения доходов в будущем. ООО ИК «Фридом Финанс» не гарантирует и не обещает в будущем доходности вложений, не дает гарантии надежности возможных инвестиций и стабильности размеров возможных доходов.

Упомянутые в данном обзоре величины: Потенциал роста, Целевая цена, являются оценочным суждением ООО ИК «Фридом Финанс», не является гарантией или обещанием доходности вложений в будущем.

ООО ИК «Фридом Финанс» не утверждает, что все приведенные сведения являются единственно верными.

ООО ИК «Фридом Финанс». Лицензия № 045-13561-100000 на осуществление брокерской деятельности, срок действия лицензии не ограничен.



**Инвестиционная компания «Фридом Финанс»**

**Тимур Турлов,**  
главный инвестиционный стратег

**Владимир Почекуев,**  
генеральный директор

Департамент  
корпоративных финансов

**Сергей Носов,**  
заместитель генерального директора  
Email: nosov@ffin.ru

**Роман Соколов,**  
заместитель директора департамента  
корпоративных финансов  
Email: sokolov@ffin.ru

Трейдинг  
**Российский рынок**  
Email: rustraders@ffin.ru  
Время работы: 10:00–24:00 мск

**Американский рынок**  
E-mail: traders@ffin.ru  
Время работы: 10:00–24:00 мск

Отдел продаж (руководители департаментов)

**Георгий Волосников**  
**Станислав Дрейлинг**  
**Владимир Козлов**  
**Мстислав Кудинов**  
**Антон Мельцов**

Email: sales@ffin.ru  
Время работы: 10:00–20:00 мск

Аналитика и обучение  
**Игорь Ключнев** (руководитель)  
Email: klyushnev@ffin.ru

Связи с общественностью  
**Наталья Харлашина** (руководитель)  
Email: pr@ffin.ru

Бэк-офис  
**Галина Карякина** (операционный директор)  
Email: office@ffin.ru  
Время работы: 10:00–24:00 мск

**Центральный офис**
**Москва**

+7 (495) 783-91-73

123112, г. Москва, 1-й Красногвардейский проезд, д.15,  
этаж 18, башня «Меркурий», Москва-Сити, (м. «Выставочная», «Деловой центр»)  
www.ffin.ru | info@ffin.ru

**Офисы**

**Архангельск**  
+7 (8182) 457-770  
наб. Северной Двины, д.52, корп. 2  
arhangelsk@ffin.ru

**Астрахань**  
+7 (8512) 990-911  
ул. Кирова, д.34  
astrakhan@ffin.ru

**Барнаул**  
+7 (3852) 29-99-65  
ул. Молодежная, д.26  
barnaul@ffin.ru

**Белгород**  
+7 (472) 277-77-31  
ул. Князя Трубецкого, д. 24,  
офис 305  
belgorod@ffin.ru

**Братск**  
+7 (3953) 34-83-89  
ул. Мира, д.27, офис 201  
bratsk@ffin.ru

**Владивосток**  
+7 (423) 279-97-09  
ул. Фонтанная, д.28  
vladivostok@ffin.ru

**Волгоград**  
+7 (8442) 61-35-05  
пр-т им. В.И. Ленина, д.35  
volgograd@ffin.ru

**Вологда**  
+7 (8172) 26-59-01  
ул. Сергея Орлова, д.4  
vologda@ffin.ru

**Воронеж**  
+7 (473) 205-94-40  
ул. Карла Маркса, д.67/1  
voronezh@ffin.ru

**Екатеринбург**  
+7 (343) 351-08-68  
ул. Сакко и Ванцетти, д.61  
+7 (343) 351-09-90  
ул. Хохрякова, д.10  
yekaterinburg@ffin.ru

**Ижевск**  
+7 (3412) 278-279  
ул. Пушкинская, д.277  
БЦ «Парус Плаза»  
izhevsk@ffin.ru

**Иркутск**  
+7 (3952) 79-99-02  
ул. Киевская, д.2  
irkutsk@ffin.ru

**Казань**  
+7 (843) 249-00-51  
ул. Сибгата Хакима, д.15  
+7 (843) 249-00-49  
ул. Гоголя, д.10  
kazan@ffin.ru

**Калининград**  
+7 (4012) 92-08-78  
пл. Победы, д.10, БЦ «Кловер», 1 этаж  
kaliningrad@ffin.ru

**Кемерово**  
+7 (3842) 45-77-75  
Советский пр-т, д. 49  
kemerovo@ffin.ru

**Краснодар**  
+7 (861) 203-45-58  
ул. Кубанская Набережная, д.39/2  
ТОЦ «Адмирал»  
krasnodar@ffin.ru

**Красноярск**  
+7 (391) 204-65-06  
пр-т Мира, д.26  
krasnoyarsk@ffin.ru

**Курск**  
+7 (4712) 90-01-90  
ул. Радищева, д. 87/7  
kursk@ffin.ru

**Липецк**  
+7 (4742) 50-10-00  
ул. Гагарина, д.33  
lipetsk@ffin.ru

**Набережные Челны**  
+7 (8552) 204-777  
пр-т Хасана Туфана, д.26  
n.chelny@ffin.ru

**Нижний Новгород**  
+7 (831) 261-30-92  
ул. Минина, д.1  
nnovgorod@ffin.ru

**Новокузнецк**  
+7 (3843) 20-12-20  
пр-т Н.С. Ермакова, д.1, корп. 2, оф. 118  
novokuznetsk@ffin.ru

**Новосибирск**  
+7 (383) 377-71-05  
ул. Советская, д.37 А  
novosibirsk@ffin.ru

**Омск**  
+7 (3812) 40-44-29  
ул. Гагарина, д.14, 1 этаж  
omsk@ffin.ru

**Оренбург**  
+7 (3532) 48-66-08  
ул. Чкалова, д.3/1  
orenburg@ffin.ru

**Пермь**  
+7 (342) 255-46-65  
ул. Екатерининская, д.120  
perm@ffin.ru

**Ростов-на-Дону**  
+7 (863) 308-24-54  
БЦ Форте,  
пр. Буденновский, д.62/2  
rostovnadonu@ffin.ru

**Самара**  
+7 (846) 229-50-93  
Ульяновская улица, д.45  
samara@ffin.ru

**Санкт-Петербург**  
+7 (812) 313-43-44  
Басков переулок, д.2, стр. 1  
+7 (812) 200-99-09  
Московский пр., д.179, лит. А  
spb@ffin.ru

**Саратов**  
+7 (845) 275-44-40  
ул. им. Вавилова Н.И., д.28/34  
saratov@ffin.ru

**Сочи**  
+7 (862) 300-01-65  
ул. Парковая, д.2  
sochi@ffin.ru

**Ставрополь**  
+7 (8652) 22-20-22  
ул. Ленина, д.219, (БЦ) 3 этаж, оф. 277  
stavropol@ffin.ru

**Сургут**  
+7 (3462) 39-09-00  
проспект Мира, д.42, оф.305  
surgut@ffin.ru

**Тверь**  
+7 (4822) 755-881  
бульвар Радищева, д.31 Б, (офис 22)  
tver@ffin.ru

**Тольятти**  
+7 (848) 265-16-41  
ул. Фрунзе, д.8, ДЦ PLAZA, офис 909  
tollyatti@ffin.ru

**Томск**  
+7 (3822) 700-309  
634050, г. Томск, пл. Батенькова 2,  
Центральный вход, этаж 3, офис 7  
tomsk@ffin.ru

**Тюмень**  
+7 (3452) 56-41-50  
ул. Челюскинцев, д.10, офис 112  
tyumen@ffin.ru

**Ульяновск**  
+7 (842) 242-52-22  
ул. Карла Либкнехта, д.24/5А, оф. 77  
Бизнес центр «Симбирск», 7 этаж  
ulyanovsk@ffin.ru

**Уфа**  
+7 (347) 211-97-05  
ул. Карла Маркса, д.20  
ufa@ffin.ru

**Челябинск**  
+7 (351) 799-59-90  
ул. Лесопарковая, д.5  
chelyabinsk@ffin.ru

**Череповец**  
+7 (8202) 49-02-86  
пр-т. Победы, д.60  
cherepovets@ffin.ru

**Якутск**  
+7 (411) 224-34-47  
ул. Орджоникидзе, д. 36/1, оф. 410  
yakutsk@ffin.ru

**Ярославль**  
+7 (4852) 60-88-90  
ул. Свободы, д.34, 1 этаж,  
yarslavl@ffin.ru